

NetSuite

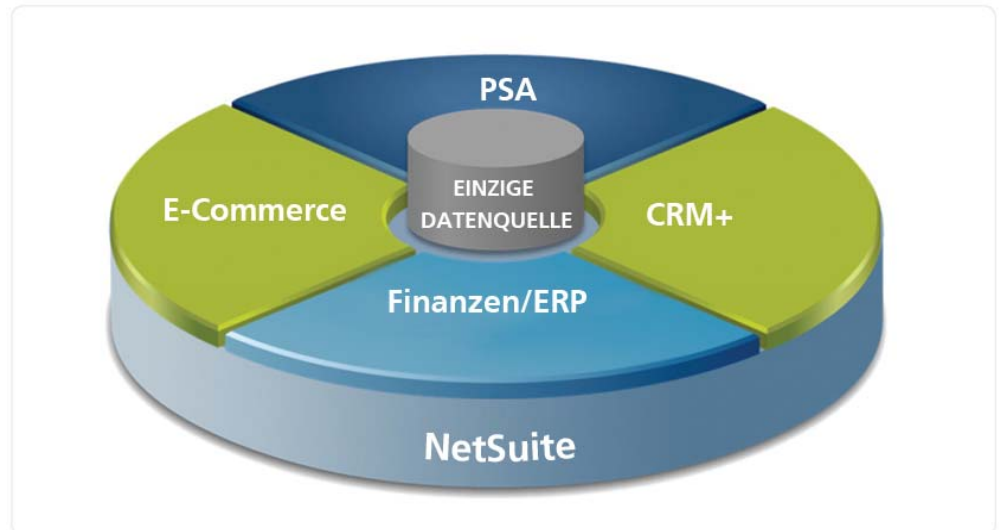
Die weltweite Nr. 1 unter den Cloud-basierten Business-Management-Programmen

NETSUITE-VORTEILE

Zu den Vorteilen, die Organisationen durch die Verwendung von NetSuite genießen, zählen¹:

- Reduzierung der IT-Kosten um 50% oder mehr
- Beschleunigung des Finanzabschlusses um 20-50%
- Kürzung des Zyklus von Angebot bis Zahlung um 50% oder mehr
- Reduzierung der Rechnungskosten um 25-75 %
- Steigerung der Umsatzproduktivität um bis zu 20 %

NetSuite (NYSE N) ist die weltweite Nr.1 unter den Cloud-basierten Business-Management-Programmen, die Ihrem Unternehmen eine einzige, webbasierte Lösung bietet, um die Kernprozesse des Betriebs, Buchhaltungs-/Unternehmensressourcen-Planung (ERP), Kundenbeziehungsmanagement (CRM), Automatisierung professioneller Dienstleistungen und E-Commerce zu integrieren.



NetSuite ist die weltweite Nr. 1 unter den Cloud-basierten Business-Management-Programmen

Zu den Kunden von NetSuite zählen:



Warum NetSuite?

Reduziert IT-Kosten beträchtlich

Die Cloud-Ausführung von NetSuite ermöglicht es Unternehmen, ihre wichtigen Betriebsanwendungen laufen zu lassen, ohne vor Ort eine kostenintensive IT-Infrastruktur und -Ressourcen zu unterhalten. Das Ergebnis sind laut Hurwitz & Associates Einsparungen von 50% oder mehr, sowie automatisierte Upgrades, Sicherheits- und Datenmanagement

Ein einziges System stärkt die Produktivität

Mit NetSuite können Sie den kostenintensiven Knäuel aus verschiedenen Betriebsanwendungen entwirren und ein einziges System für Buchhaltung/ERP, CRM, E-Commerce und mehr verwenden, um Prozesse zu automatisieren, mehr Einsicht in die Geschäfte zu erhalten und die Produktivität voranzutreiben. NetSuites vollständig integriertes Auftrags- und Beschaffungsmanagement eliminiert die manuelle Eingabe, beschleunigt Zykluszeiten um 25-75%, reduziert Fehleranfälligkeit und setzt Ressourcen frei.

Echtzeit-Einsicht für jedermann

Eingebaute Business-Intelligence (Unternehmensanalyse) bietet durch rollenbasierte Dashboards und Echtzeit-Berichte klare Einsicht in Finanz-, Verkaufs- und Service-Ergebnisse. Eine 360-Grad-Ansicht des Kunden stellt einheitliche Kundeninformationen für Marketing, Verkauf und Service sicher, verbessert so die Zusammenarbeit und eliminiert doppelte, veraltete Kundeninformationen.

¹Quellen: Nucleus Research und Hurwitz & Associates

// NetSuite hat unsere Unternehmensvorgänge vereinfacht, uns zu großartiger Effizienz, Stärke und Flexibilität verholfen, uns unterstützt, im Internet geschäftstätig zu werden, und hat uns geholfen, unsere Kundenberührungspunkte durch die Verknüpfung von CRM mit ERP und E-Commerce zu vereinheitlichen. Was IT angeht, hat NetSuite unsere Rolle verändert. //

- Advantage Sign Supply

// Mit NetSuite konnten wir auf kontrollierte und skalierbare Art wachsen, ohne dass wir uns über unsere Systeme Sorgen machen oder neue Mitarbeiter einstellen mussten, um unser Geschäftsvolumen zu bewältigen. //

- WhippleHill

// Wir haben mit der teuersten Software auf dem Planeten angefangen - SAP - und haben dann zu Quickbooks und schließlich Great Plains gewechselt. Alles war entweder zu beschränkt, zu kostspielig oder beides. Wir haben schließlich eingesehen, dass wir ein einziges System brauchen, und da kam NetSuite ins Spiel. //

- Distribution Video & Audio

Betreiben Sie Ihr Geschäft von überall aus

NetSuites webbasierte Lösungen ermöglichen es Ihren Mitarbeitern, auf wichtige Geschäftsinformationen von überall auf der Welt aus zuzugreifen. Mit der Unterstützung gängiger Mobilgeräte erhalten NetSuite-Kunden Zugriff auf ihre Betriebsanwendungen direkt von ihren Handgeräten aus.

Einfache Personalisierung und Anpassung

Die SuiteCloud-Plattform von NetSuite unterstützt bewährte Anpassungen von Anwendungen, um NetSuite Ihrem Bedarf anzupassen - ob es sich um spezifische Workflows, Integration oder zugeschnittene Logik handelt. Und noch besser: Wie viele Anpassungen Sie auch vornehmen, Sie arbeiten immer mit der neuesten Version.

Erstklassige Sicherheit, Verfügbarkeit und Datenmanagement

Mit Zertifizierungen wie SAS 70 Type II, PCI DSS und EU-US Safe Harbor erfüllt NetSuite die höchsten Standards und schafft Vertrauen in die Sicherheit. Und mit mehreren Datenzentren, automatischer Datensicherung und einer strengen Dienstgütevereinbarung bietet NetSuite Infrastruktur, die robuster ist als typische standortgebundene Bereitstellungen.

Entwickelt mit Hinblick auf spezifischen Industriebedarf

NetSuite bietet spezifische Industrie-Versionen für Software-Unternehmen mit Bedarf an erweiterter Erlösrealisierung, Hersteller oder Großhändler mit Bestand und Produktion an mehreren Standorten, professionelle Dienstleistungsorganisationen mit ungleichartigen Ressourcen und komplexer Kundenabrechnung in Mehrfachwährungen, sowie Einzel-/ Online-Händler mit mehreren Kanälen.

Bereitgestellt von einem bewährten Anbieter von Cloud-Lösungen

Als öffentliches Unternehmen mit großen Barmittelreserven und extensivem internationalen Geschäftsbetrieb ist NetSuite für seine Kunden ein Partner, der über die Ressourcen verfügt, um ihren langfristigen Erfolg voranzutreiben.

Beispiele für NetSuite-Kundenvorteile

Verbesserungsbereich	Geschäftsergebnis	Unternehmen
Buchhaltungseffizienz	Monatsabschluss um 50% reduziert	
	Buchhaltungskosten um 20% reduziert	
	Finanzabschluss von Wochen auf 4 Tage verkürzt	
IT-Effizienz	Jährliche Einsparungen von etwa \$250.000	
	Reduzierung der IT-Kosten um \$275.000 und Erzielung von ROI in nur 6 Monaten	
Mitarbeiterproduktivität	Anhebung von Dienstleistungseinkünften um 20%	
	Wachstum von 350% in 6 Jahren ohne zusätzliches Personal	

Features von NetSuite

Finanzen / ERP

Leistungsstarkes Finanzmanagement

Das Finanzmanagement von NetSuite bietet umfassende Buchhaltungsfunktionen, die Ihren Finanzabschluss beschleunigen, ein starkes Rechnungs- und Auslagenmanagement bereitstellen, Auftrags- und Umsatzmanagement rationalisieren und einen vollständigen Einblick in Echtzeit und Berichterstattung für das Management der Geschäftsfinanzen liefern.

- Stellt mehr als 100 Standardberichte zur Verfügung, einschließlich Gewinn- und Verlustrechnung, Bilanzen, konsolidierte Berichte, Abweichungsberichte und Gegenüberstellungen - oder erstellen und definieren Sie auf einfache Art Finanzberichte entsprechend der Anforderungen Ihres Betriebs
- Flexibles Hauptbuch und flexible Konten für Forderungen und Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen; unterstützt eine unbegrenzte Anzahl von Hauptbuchkonten, Unterkonten und Segmenten
- Automatisierte Zuordnungen, Werkzeuge für das Währungsmanagement und Periodensperrung vereinfachen den Abschlussprozess zum Periodenende
- Eine ständig aktive Revisionsprüfliste liefert den gesamten Hintergrund zu jeder Transaktion, wie etwa Autor und Zeit jeder Buchung
- Anlagevermögensmanagement ermöglicht die Führung und Kontrolle des gesamten Vermögenslebenszyklus aller Vermögensgegenstände mit und ohne Wertminderung, von der Erstellung über Wertminderung, Neubewertung und Veräußerung
- Berücksichtigt verschiedene Buchhaltungs- und Geschäftspraktiken in verschiedenen Ländern und unterstützt lokale Berichterstattungs- und Steuervorschriften
- Volle Unterstützung von Mehrfachwährungsbuchhaltung für Büros in anderen Ländern oder falls Geschäfte mit ausländischen Unternehmen getätigt werden

End-to-End-Auftragsmanagement

- NetSuite beschleunigt Ihre Auftragsprozesse von Angebot über Auftrag bis Rechnungsstellung mit einem einzigen integrierten Prozess, der manuellen Aufwand reduziert, Fehler eliminiert und das Auftragsmanagement beschleunigt
- Konvertiert Angebote in genehmigte Kundenaufträge und leitet sie zur Rechnungsstellung und Erlösrealisierung an das Finanzteam weiter
- Erlösrealisierung
- Integriert die Auftragsausführung mit dem Bestandsmanagement und Lieferanten und macht so jeden einzelnen Schritt effizienter
- Integriert Regeln für Preisgestaltung und Rabatte automatisch in den Angebotsprozess
- Automatisiert Erlösrealisierung durch die Erkennung von Regeln, wie Kundenaufträge abgerechnet und ausgeführt werden
- Reduziert Ausführungsfehler durch die elektronische Weiterleitung von Aufträgen an Lieferanten für Direktversand
- Bietet Echtzeiteinsicht in den gesamten Auftragsmanagementprozess und zeigt Aufträge, Trends und
- Auftragskonvertierung an
- Automatisiert die Erstellung von Rechnungen durch die Berechnung von Verkaufssteuer, Finanzierungsaufwendungen und auf Zahlungsbedingungen basierender Rabatte
- Bietet Flexibilität, um Rechnungen im Voraus, Rechnungen im Rückstand sowie Rechnungen anteilig für unvollständige Monate zu stellen
- Eliminiert erneute Dateneingabe durch das einfache Akzeptieren von Zahlungen durch eine Reihe von Zahlungsmöglichkeiten
- Self-Service-Funktion ermöglicht es Kunden, ihre eigenen Abrechnungspläne, Zahlungsoptionen und Informationen zu verwalten



NetSuite automatisiert den gesamten Auftragsmanagementprozess

NUCLEUS RESEARCH

Unternehmen, die mit NetSuite arbeiten, haben ihre Abschlusszeiten um 20-50% gesenkt, Rechnungskosten um 25-75% reduziert, und DSO um 10-20% verbessert.

NetSuite macht den Erlösrealisierungsprozess sicherer und schützt vor menschlichen Fehlern.

- Cash Edge

Die konsistenten, wiederholbaren Praktiken in der Auftragsausführungskette von NetSuite waren ein echter Segen für uns. Sein Einsatz hat die benötigte Zeit um die Hälfte reduziert.

- China Manufacturing Network

NUCLEUS RESEARCH

Unternehmen, die mit NetSuite arbeiten, steigern die Effizienz ihrer Auftragsausführung um mindestens 50%.

// Mit NetSuite ist es so einfach, ein Angebot zu erstellen, es mit einem Klick in einen Kundenauftrag umzuwandeln und dann mit einem weiteren Klick automatisch eine Bestellung zu generieren. Die Rechnungsstellung für Bestellungen und Kundenaufträge ist sehr schnell. Der gesamte Vorgang ist völlig fließend. //

- Integrated Motion

// Die Plattform von NetSuite hat unserem Unternehmen geholfen, den Kundendienst zu verbessern, Papier und Abfall zu eliminieren und Mittel der erweiterten Bestandsverwaltung einzusetzen, um neue Produkte schnell auf den Markt zu bringen. Wir sparen nicht nur Geld, sondern benutzen unser NetSuite-System auch zur Steigerung unseres Umsatzes. //

- Malcolite

Hoch entwickeltes Beschaffungs-, Bestands- und Ausführungsmanagement

Das Beschaffungs-, Bestands- und Ausführungsmanagement von NetSuite bietet eine vollständige Auswahl an Funktionen, die ein integriertes Beschaffungskettenmanagement bieten, während die Funktionen für Warenbezugs- und Lieferantenmanagement von NetSuite die Ausgaben für Güter und Dienstleistungen reduzieren, die Prozesse von Beschaffung bis Bezahlung rationalisieren und die Einhaltung aller Unternehmensrichtlinien sicherstellen.

- Ermöglicht es Mitarbeitern, Warenbezugsanforderungen und Aufträge per Self-Service zu erstellen und zu verfolgen
- Personalzentrum, das Papierformulare und damit verbundene Fehler eliminiert
- Setzt starke Genehmigungsprozesse für Bestellungen mit automatischer Genehmigungssteuerung und digitalen Genehmigungen in Kraft
- Bietet detaillierte Echtzeit-Einsicht in die wichtigsten Zahlen des Ausgaben-, Bestands- und Beschaffungsketten-Managements
- Mehrfachstandort-Bestandsmanagement vereinfacht die Zuweisung, welcher Warenlagerstandort einen Auftrag empfängt oder ausführt
- Liefert umfassende Kostenbewertungsarten für Lagerbestand, einschließlich LIFO (Last In First Out), FIFO (First In First Out), Durchschnitts- und Standardkostenberechnung
- Integrierte Bedarfsplanung prognostiziert erforderliche Bestandsniveaus basierend auf historischen Daten, Umsatzprognosen, Durchschnittstrends und saisonabhängigen Schwankungen
- Ein integriertes Lieferantenzentrum bietet Lieferanten Self-Service-Zugang zu Kundenaufträgen, Daten über Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und anderen wichtigen Informationen
- Einfache Integration ermöglicht Geschäftsmodelle, die auf Direktversand basieren
- Bietet integrierten Versand mit Frachtführern wie USPS, FedEx und UPS



End-to-End-Beschaffungsmanagement

Unkompliziertes Angestellten-Management

NetSuite bietet eine End-to-End-Lösung für das Angestellten-Management, mit umfassendem Zeitrachweis, leistungsorientierter Entlohnung und Werkzeugen für Auslagenaufstellungen und Lohnlisten - alles in einem Self-Service-Portal integriert, auf das Angestellte rund um die Uhr zugreifen können.

- Vollständiger Self-Service für Manager und Angestellte mit einem Online-Personalzentrum zur Eingabe und Verfolgung von Arbeitszeiten, Auslagenaufstellungen, Bestellungen und mehr
- Content-Management zentralisiert alle Unternehmensrichtlinien und Informationen zu Zusatzleistungen des Arbeitgebers
- Provisionsmanagement automatisiert die Berechnung, beschleunigt die Einführung von Provisionsplänen und automatisiert die Provisionsberichterstattung
- NetSuite Premier Payroll bietet vollständige Lohnlistenbearbeitung und Back-Office-Integration

Management professioneller Dienstleistungen

NetSuite rationalisiert den vollständigen Lebenszyklus professioneller Dienstleistungen - von Marketing über Projektmanagement, Serviceausführung, Abrechnung und Erlösmanagement bis zur Erzielung von Folgegeschäften mit bestehenden Kunden. NetSuite bietet eingebautes Dienstleistungsmanagement oder integriert sich mit NetSuite OpenAir, der besten Automatisierungslösung für professionelle Dienstleistungen (PSA), um eine vollständige Ressourcenplanung für Dienstleistungen (SRP) zu erreichen.

- Verwalten Sie alle projektbezogenen Daten in einem einzigen System und verfolgen Sie auf einfache Art jeden Job in Echtzeit
- Bietet Echtzeit-Updates zu Projektstatus und Schlüsselergebnissen durch die Verwendung von Projektmanagement und Zeitrückweis
- Unterstützt die Verwaltung und Analyse von Projektfinanzen, von der Angebotsvorbereitung bis Zeit- und Auslagenverfolgung, Kundenabrechnungssysteme und interne Rückverbuchungen
- Strafft Rechnungs-, Auslagen- und Zeitmanagement mit einer vollständigen Integration des Self-Service-Prozesses sowie einfachem webbasierten Zugriff und Genehmigungen von überall aus
- Ermöglicht es Teammitgliedern von unterwegs aus, Zeit und Auslagen einzureichen, sowie Projekte zu überwachen



NetSuite steuert den kompletten Dienstleistungszyklus

NUCLEUS RESEARCH

Ein durchschnittliches Unternehmen, das NetSuite einsetzt, erhöht seine Umsatzproduktivität um 12,5%; Unternehmen können eine Produktivitätssteigerung von bis zu 20% erwarten.

Kundenbeziehungsmanagement (CRM)

Automatisierung für Vertrieb, Marketing und Dienstleistungen

NetSuite automatisiert Ihre gesamten Marketingprozesse über alle Kanäle hinweg, wodurch Sie Ihre Kampagnen und Programme besser nach Ihren Verkaufsanstrengungen ausrichten können. Die Automatisierung des Verkaufsprozesses steuert Ihre Betriebsleistung mit einem völlig nahtlosen Vertriebsprozess von Opportunity-, Zusatzverkaufs- und Angebotsmanagement über Umsatzprognose, Auftragsmanagement, Ausführung bis hin zu Umsatzprovisionen. Callcenter-Management verfolgt Fälle, teilt sie zu und leitet sie bei Bedarf an höhere Stelle weiter, um einen schnelleren, effizienteren Kundendienst zu ermöglichen. Die 360-Grad-Ansicht von Kunden in NetSuite gibt Ihrem Marketing, Vertrieb und Kundendienst ein vollständiges Bild des Kunden.

- Ermöglicht die Erstellung, Ausführung und Verfolgung von Kampagnen in Echtzeit, um den Wert Ihrer Leads und Opportunities zu maximieren
- Liefert E-Mail-Marketing von Erstellung bis Ausführung in einem einzigen System
- Ermöglicht es dem Verkaufsteam und Partnern, Opportunities über Status, potentiellen Umsatz, Schlüsselkontakte, Anmerkungen, in Bezug stehende Dokumente und mehr zu verwalten
- Ermöglicht Echtzeit-Angebotsmanagement durch die automatische Integration von Regeln für Preisgestaltung, Verkaufssteuer und Rabatte in das Verkaufsangebot
- Unterstützt anspruchsvolle Umsatzprovisionspläne basierend auf Quoten, Umsatz, Menge, Rentabilität und anderen Kriterien
- Vorgangsmanagement automatisiert die Geschäftsvorgänge in Zusammenhang mit Zuteilung, Verwaltung und Weiterleitung von Kundendienstfällen
- Unterstützung von Mobilgeräten, wie etwa NetSuite for iPhone, bietet Verkaufsvertretern Zugang von unterwegs auf Kalender, Kontakte, Opportunities und KPIs wie beispielsweise Erreichter Wert gegenüber Quote, Ist-Wert gegenüber Prognose, Provisionen und mehr

// NetSuite hat uns geholfen, unseren Kundendienst und damit letztendlich die Zufriedenheit unserer Kunden zu verbessern. //

- Innovise Software Division (UK)

// Mit NetSuite haben wir unseren Umsatz um 30% und den Webverkehr um 40% gesteigert. //

- Igloo Coolers

// Mit NetSuite sind unsere Prozesse integriert und automatisch, und unsere Analysen, ob es sich um formelle Berichte oder auf die Minute aktuelle Detailansichten auf unseren Dashboards handelt, basieren auf verlässlichen, hochaktuellen Informationen. //

— Gawker Media

// Zugriff auf die vorstrukturierte Finanzanalyse-Suite von NetSuite zu haben bedeutet einen enormen Schritt nach vorne für uns hinsichtlich finanzieller Transparenz und Einsicht. //

- Distribution Video & Audio

E-Commerce

NetSuite macht es möglich, eine „Amazon.com-ähnliche“-Erfahrung zu bieten, und den gesamten Betrieb mit einem vollständig IPC-gerechten und integrierten E-Commerce-System zu verwalten und wachsen zu lassen.

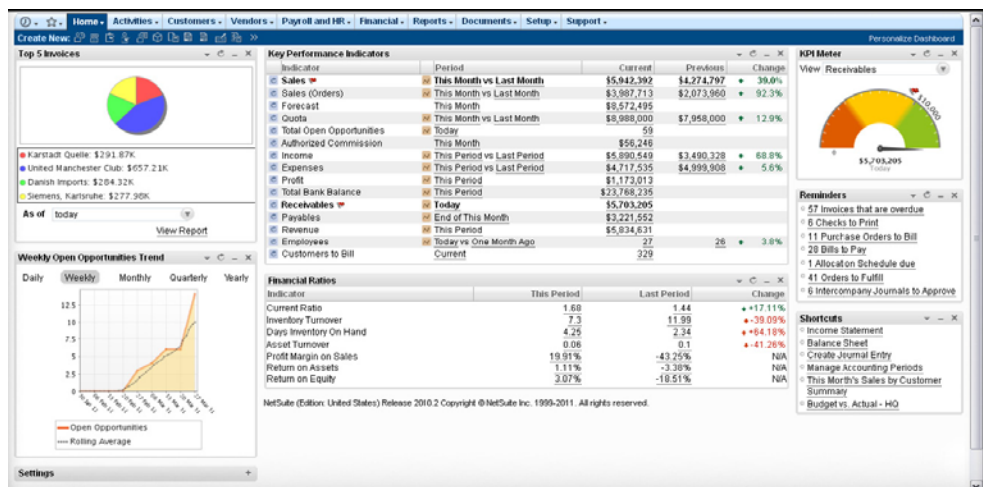
- Website-Hosting ermöglicht die Implementierung datenbankbasierter Websites, die immer synchron mit dem restlichen Betrieb laufen
- Akzeptiert Echtzeit-Zahlungen durch verschiedene Kreditkarten und in internationalen Währungen und unterstützt Google- oder PayPal-Bezahlungsmöglichkeiten
- Unterstützt die Erstellung von Gutscheinen oder Rabatten für bestimmte Artikel, ermöglicht Ausnahmen für andere Artikel von Rabatten und bietet automatische Zusatzverkaufsempfehlungen
- Rationalisiert das Auftragsmanagement durch die automatische Weiterleitung von Aufträgen an die Forderungsbuchhaltungs- und Warenlagerabteilung
- E-Commerce-Analyse bietet Suchmaschinenanalyse, Website-Analyse und -Berichterstattung, Online-Marketing-Analyse und mehr

SuiteCloud-Plattform

Echtzeit-Dashboards, Berichterstattung, Analyse und Planung

NetSuite stattet Unternehmen mit der Leistungsfähigkeit von eingebauten Echtzeit-Dashboards, Berichterstattung und Analyse aus - direkt integriert in das ERP-, CRM- oder E-Commerce-Programm, das Mitarbeiter jeden Tag benutzen. Gewerbliche Benutzer erhalten eine personalisierte Einsicht in die aktuellsten Geschäftszahlen, ob es sich um Ergebniszahlen aus Finanzen, Vertrieb, Kundendienst oder Marketing handelt.

- Bietet personalisierte, rollenbasierte Echtzeit-Dashboards und -Berichterstattung für den gesamten Betrieb, von Buchhaltung und Vertrieb bis zu E-Commerce und Kundendienst
- Transparenter Drilldown: mit nur wenigen Klicks von einer Übersichtsebene zur Detailansicht, bis hinunter zu der zugrunde liegenden Transaktion
- Vollständige Self-Service-Berichterstattung ermöglicht einfache und spontane Berichterstellung, zusätzliche Datenfelder, benutzerdefinierte Formeln und gemeinsame Nutzung von Berichten



Umfassende Dashboards, Berichterstattung und Analyse für den gesamten Betrieb

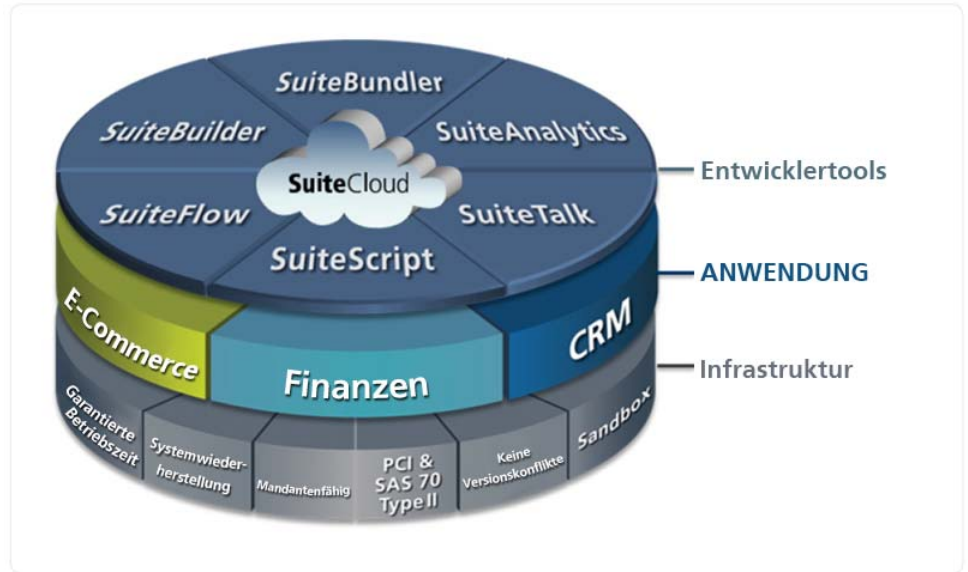
// NetSuite ist flexibel genug, dass wir es auf erschwingliche Weise den langfristigen Bedürfnissen des Unternehmens anpassen können. //

- Hallelujah Acres

Einfache Personalisierung und Anpassung

NetSuite bietet unbegrenzte Anpassungsmöglichkeiten bei Betriebsänderungen, einschließlich der Verwaltung anspruchsvoller Formulare, grafischem Workflow-Management, Skripts, Webdienste und mehr. Unternehmen, die mit NetSuite arbeiten, können Anpassungen zuversichtlich entgegensehen. Alle Anpassungen migrieren automatisch mit jeder neuen NetSuite-Version.

Mit SuiteFlow können geübte Benutzer schnell regelbasierte Point-and-Click-Workflows erstellen, die Betriebsprozesse automatisieren und rationalisieren - ob sie einen automatisierten Geldeinzugsprozess implementieren oder eine regelbasierte Lead-Pflege erstellen.



NetSuite SuiteCloud bietet eine vollständige Anpassungsplattform

SuiteTalk und SuiteScript bieten umfassende Webdienste und Prozesslogik, um die Integration und die Betriebslogik zu unterstützen - damit globale Unternehmen in die Lage versetzt werden, NetSuite mit internen und externen Systemen zu verflechten und so maßzuschneidern, dass es ganz bestimmte Betriebsprozesse unterstützt. Eine Reihe von Drittanbieter-Lösungen im Partnerverzeichnis SuiteApp (www.suiteapp.com) bietet Ihnen zusätzliche Flexibilität, um NetSuite zu erweitern und zu vertiefen.



Gewinner CODiE 2011
Beste Finanzmanagement-Lösung



Gewinner CODiE 2011
Beste Betriebssoftware-Lösung
Beste Beziehungsmanagement-Lösung
Beste Cloud-Infrastrukturlösung



Gartner 2011 ERP-
Bericht Weltweit meistverwendete
Cloud ERP-Lösung
Top 10-Finanzlösung mit schnellstem
Wachstum Nordamerika, GB, Australien



Gewinner ISM Top 15 CRM



Beste Cloud-Anwendung 2010



Customer Interaction Solutions
Produkt des Jahres



AccountingToday
Die besten neuen Produkte 2011



25 Cloud-Anbieter, die Sie kennen sollten